

Erfarenheter från att arbeta i Ukraina

DemoUkraina  **DH**





Vad har gjorts:

- Zhytomir: 6 FVC+FV-ledning+2 gaspannor/VP
- Vinnytsia: 10 FVC+FV-ledning (nedstängt pannhus)
- Kamyanets-Podilskiy: 21 FVC+injustering+pumpar
- Oleksandria:FV-ledning + kondenserande gaspannor
- Poltava: 10 FVC, PEX-FV-ledning + 3 gaspannor
- Ivano-Frankivsk: 59 FVC, SCADA+pumpar (nedstängt pannhus)





Vad kommer att ske:

- Krivyy-Rih: FV-ledning , 1 MW flispanna (nedstängt pannhus)
- Chernivtsi: 17 FVC, 1 km FV-ledning samt 2,5 MW pelletspanna (nedstängt pannhus)
- Konotop: 3 MW flispanna + FV-ledning (nedstängt pannhus)
- Ternopil: 25 FVC samt konvertering av en 7,5 MW gaspanna till pellets
- Myrgorod: 16 FVC, FV-ledning + 1 kond gaspanna
- Ytterligare c:a 5 orter under utredning





Möjligheter och utmaningar för modern FV-teknik i Ukraina

PROBLEM OCH UTMANINGAR I DEN UKRAINSKA FJÄRRVÄRMESEKTORN





Eller

Varför anser sig Ukraina när man
bygger fjärrvärmeledningar ha råd
med 20% högre
investeringskostnader och 20%
större värmeförluster än man
borde?





Ukrainas energibransch är starkt reglerad och hierarkisk:

- Fjärrvärmesystemet är reglerat av ett oändligt antal normer
- Omfattande tillståndprocesser
- Bolagens organisation är reglerad
- Prissättningen är reglerad, många säger att reglermyndigheten motverkar nya projekt, nya investeringar måste ha godkännande
- Bränslepriser är subventionerade men under utfasning
- UKRSEPRO certifiering krävs för produkter





Det kostar på för en ukrainsk energiingenjör att testa nytt

- Om man gör som man alltid gjort vet man att det fungerar – riskerar inte att bli av med jobbet om något skulle gå fel
- Dispens från normer går att få – besvärlig och tidskrävande tillståndsprocess
- Designinstitut ovilliga att ta till sig ny teknik, följer slaviskt normer
- Det är inte värt tid och arbetsinsats för att få till undantag eller skattebefrielse
- Svårt att få lönsamhet med de subventionerade gaspriserna, lätt att fastna i gamla strukturer, man litar inte på att subventionerna försvinner





Därför bygger man fjärrvärmeledningar med:

- 1-2 dimensioner större diameter än vad som är ekonomiskt optimalt
- Lägsta isolerclass, eftersom det är den som anges i de ukrainska normerna
- Expansionsupptagning genom böjar eller kompensatorer i stället för att arbeta med t.ex. förvärmning vilket numera tillåts i normerna



Exempel framsteg – skattebefrielse för energieffektiva produkter

The process for obtaining these privileges can be divided into several stages:

- 1) preparing a project, collecting documents and signing a supply contract with a foreign partner;
- 2) filing documents with the Ukrainian Ministry of Economy and obtaining permission from the Cabinet of Ministers for importation;
- 3) importing the products;
- 4) keeping the customs authorities informed of actual and intended use.

As a first step it is necessary to obtain:

- National Agency confirmation of the energy efficiency of the project;
- Ministry of Economics confirmation that similar products are not produced in Ukraine.

Documents must include, e.g., the energy efficiency rate scheduled to be achieved after project implementation, and a list of equipment planned to be imported.

After a contract for the supply of energy-saving products is signed, the package of documents is filed with the Ministry of Economy. If the decision is positive, the Ministry recommends that import of energy-saving products for the project be allowed. The next step is for the Cabinet of Ministers to exempt energy-saving products for the project from payment of import duty and import VAT. Once the exemption is granted, the Ukrainian business may bring the goods into the country.

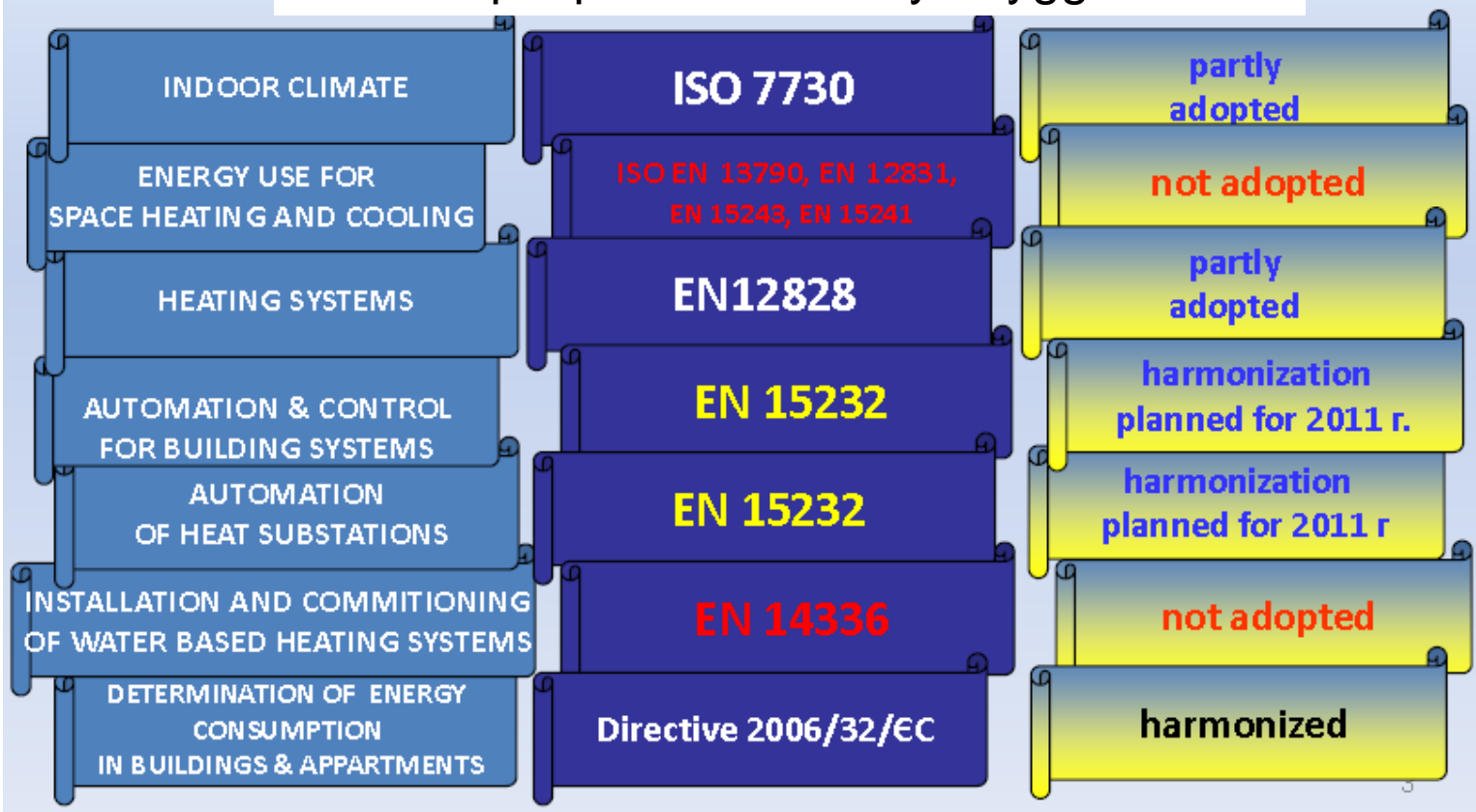
Following importation, the Ukrainian business must report every month for three years on the intended use of the goods to the relevant customs authority.

This procedure seems rather burdensome and takes several months.



Positiva steg framåt, harmonisering med EN-standards

Exempel på arbete för nya byggnader





Att arbeta i projekt

- Oftast hög teknisk kompetens hos den Ukrainska motparten
- Centraliserat beslutsfattande – upphandlingar tar oftast betydligt längre tid än planerat
- Konflikter mellan ukrainskt och internationellt upphandlingsreglemente – ukrainska företag vill helst göra som man alltid gjort
- För dåligt intresse från svenska företag att lämna anbud-. IFI styr ofta mot Supply&Install vilket gör det svårare för mindre, internationella leverantörer.
- Tyvärr, svenska företag gör ofta formfel när man någon gång lämnar anbud





Partnerskap med ukrainska företag

- Projektering kräver lokal licens
- Tillståndshantering
- Kunskap om lokala normer och hantering av undantag
- Import och betalningar underlättas med partner
- Installation kräver licensiering
- Omfattande godkännandeprocédur

