

# Innovation **Energy Opticon**

## **Energy Optima 3 -**

Den optimala programvaran  
för fjärrvärmeproducerande företag

**Moa Dahlman Truesdale - CFO**



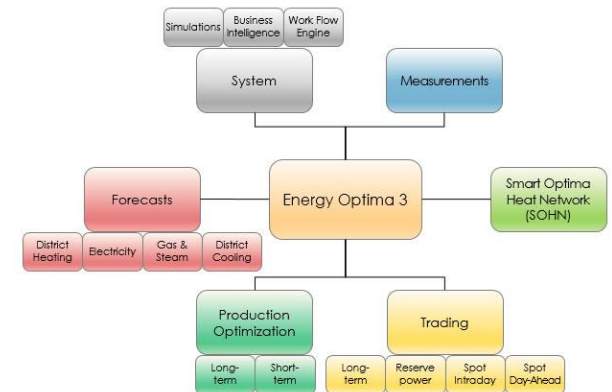
# Innehåll

- Energy Opticon

- Kunder
- Energy Optima 3 Moduler
- Fördelar med Energy Optima 3

- Innovation Energy Opticon

- Marknadstrender
- Förändringar på elmarknaden
- Sammanslagning av fjärrvärmenät med olika ägare
- Kommersialisering av förnyelse



# Fakta om Energy Opticon

- Grundades 1989

---

- Programvara för datoroptimerad energi-  
produktion, prognoser och energihandel

---

- 20 specialister placerade i Lund, Sverige

---

- Partnerskap med internationella företag  
för breda totalerbjudanden.

---

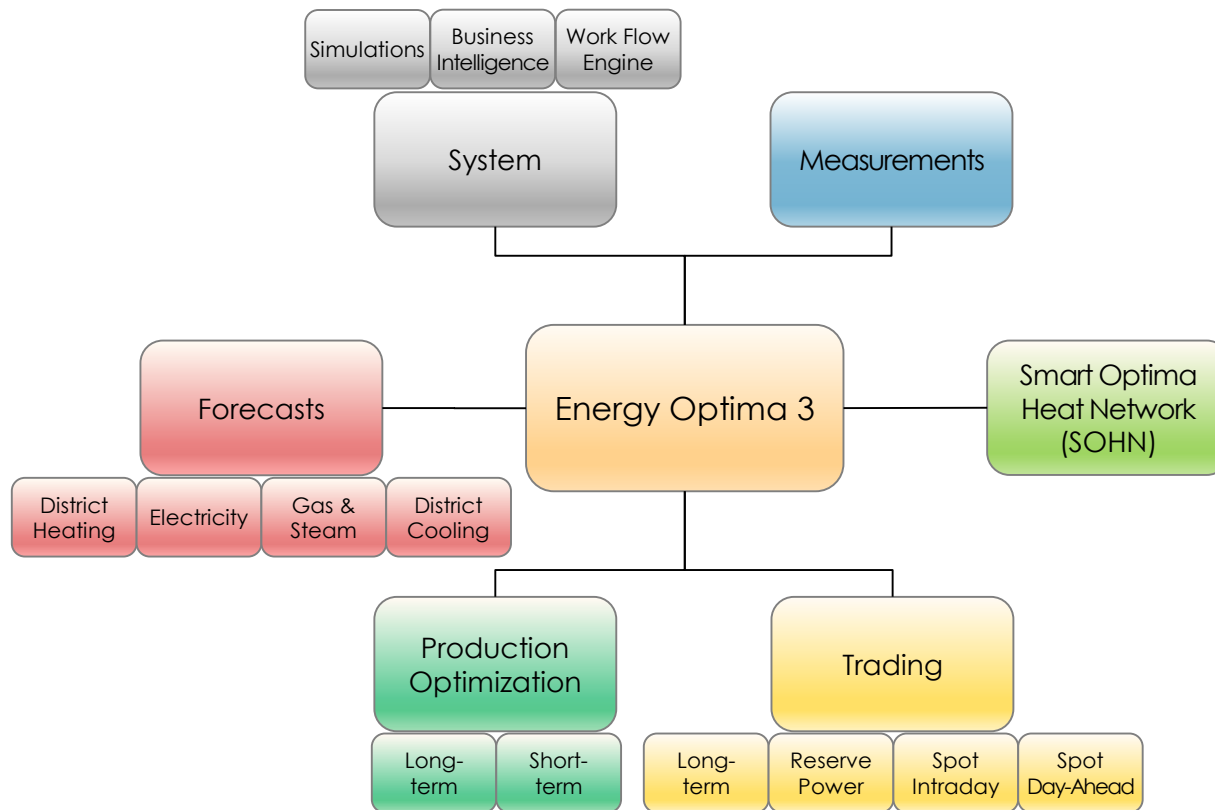
- Över 50 energiföretag i 7 olika länder (ca 75%  
av försäljning på export)

---

- Ca 30% av oms. återinvestering i innovation

---

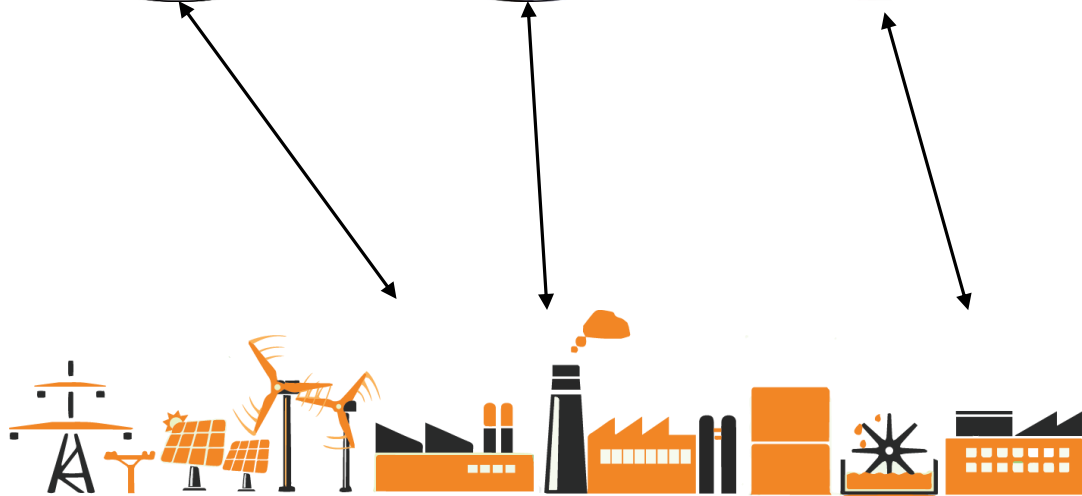
# Moduler i Energy Optima 3



Alla moduler är standard programvara, men modulerna kan köpas separat.

# Energy Optima 3

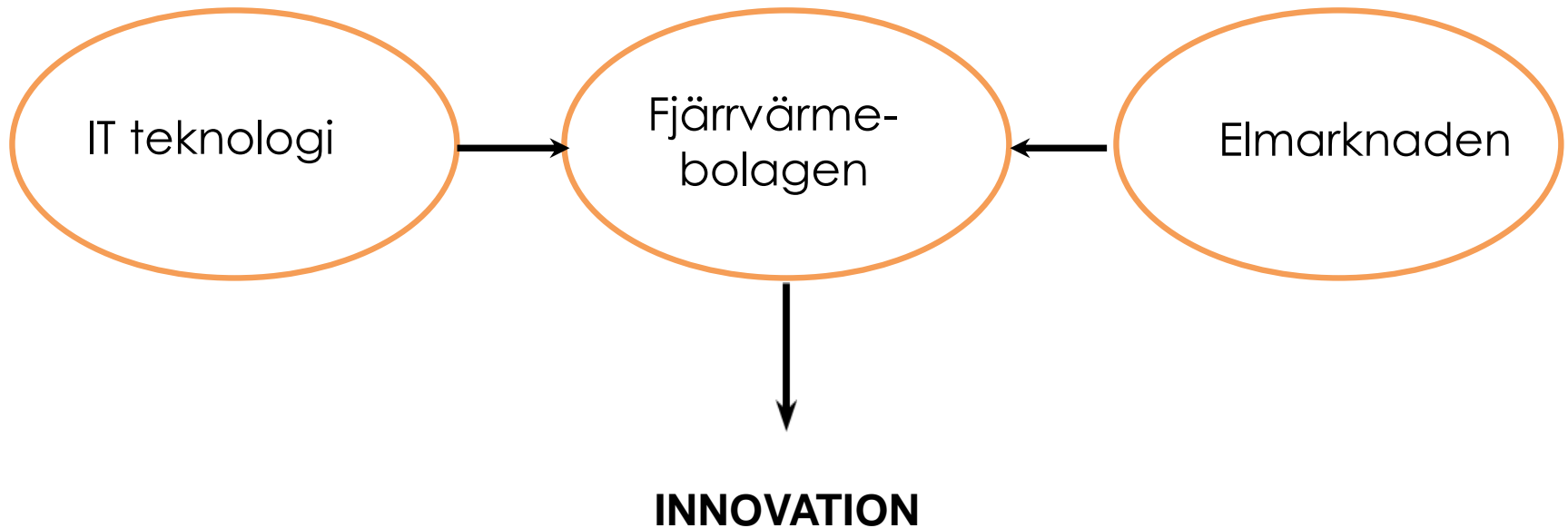
Den optimala programvaran för energiproducerande företag



- Ekonomiska besparingar i energiproduktionen och ökad inkomst från försäljning av el
- Gemensam bas för produktionsplanering inom alla avdelningar
- Ekonomiskt tänk inom alla avdelningar
- Enklare uppföljning och rapportering
- Kompetenshöjning hos personalen

# Innovation i Energy Opticon

Om det inte är utveckling är det avveckling!



# Nya läget på elmarknaden

- Förändrade förutsättningar på elmarknaden pga. ökad andel förnyelsebar energi
- Mer varierande och generellt lägre elpriser
- Färre möjligheter för intäkter från el
- Fjärrvärmens blir viktigare vid lägre intäkter för el

# Påverkan energibolagen

- Kraftvärmebolagen står inför stora utmaning med lägre intäkter och mer komplicerade driftsfall
- Större andel balanskraft och intraday trading
- Sammankoppling av fjärrvärmenät, dels med samma ägare men även med olika ägare
- Ekonomin mer i fokus



# Avancerad InformationsTeknologi

- Påverkar den mogna industrin kraftigt
- Datortekniska framsteg (Internet, Cloud Lösningar, Pads, Smart Phones, etc)
- Optimeringsberäkningar
- Statistiska matematiska prognosalgoritmer
- Ökad datormognad hos de anställda
- Modernt, flexibelt, användarvänligt, enkelt, snabbt

# Kommersialisering av innovationer

- Utveckling tillsammans med kunden
- Prioritera utveckling efter vad som kan säljas (ingen utveckling för utvecklings skull)
- Vara "steget före" – känna av marknaden
- Satsa på effektivt marknads- och säljarbete (alla i företaget är "säljare")

# Tack!

**Moa Dahlman Truesdale, CFO**

Energy Opticon AB

[moa.dahlman@opticon.se](mailto:moa.dahlman@opticon.se)

[www.energyopticon.com](http://www.energyopticon.com)

0707 860 840